МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Воронежский государственный технический университет»

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ПРАКТИЧЕСКОЙ И САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

для направления 38.04.01Экономика профиль «Экономика предпринимательства» очной и заочной форм обучения (магистратура)

Составители: к.э.н., доцент Агафонова М.С.

Методические указания для практической и самостоятельной работы студентов по дисциплинам «Экономические аспекты управления предприятием», «Актуальные проблемы современного менеджмента: методические указания / ФГБОУ ВО «Воронежский государственный технический университет»; сост. М.С. Агафонова. Воронеж: Изд-во ВГТУ, 2022. 32 с.

Методические указания разработаны для оптимизации освоения учебного материала магистрантамипо дисциплинам: «Экономические аспекты управления предприятием» и «Актуальные проблемы современного менеджмента» при практической и самостоятельной работе.

Подготовлено в электронном виде и содержится в файле ПР СР ЭАУП.PDF.

УДК 33(07) ББК 65я73

Рецензенты:

М.А. Мещерякова, доктор экономических наук, доцент, кафедра технологии, организации строительства, экспертизы и управления недвижимостью (ВГТУ)

Издается по решению редакционно-издательского совета Воронежский государственного технического университета

Оглавление

Введение	4
1. Содержание дисциплины «Экономические аспекты управления пред-	
приятием»	5
2. Тесты для текущего контроля знаний студентов	7
3. Практические задания и деловые игры	18
3.1 Ситуации	18
3.2 Деловые игры	25
4. Перечень учебной литературы, рекомендуемой для освоения дисцип-	
ЛИНЫ	30

Введение

Цели дисциплины получение теоретических, прикладных профессиональных знаний и умений в области развития форм и методов экономического управления предприятием в условиях рыночной экономики с учетом передового отечественного и зарубежного опыта, а также приобретение навыков самостоятельного инициативного и творческого использования теоретических знаний в практической деятельности.

Задачи освоения дисциплины

- ➤ Исследовать возможности проведения изменений в организации, приносящих пользу заинтересованным сторонам, путем выявления потребностей заинтересованных сторон и обоснования решений, описывающих возможные пути реализации изменений;
- ▶ Производить Выявление, анализ и оценка несоответствия между параметрами текущего и будущего состояний организации
- ▶ осуществлять сбор, обработку и систематизацию информации из различных источников в целях определения перспективных направлений развития;
- ▶ проводить оценку бизнес-возможностей организации и выбора оптимальных вариантов инвестирования и ресурсного обеспечения производственно-экономической деятельности;
- ▶ проводить анализ и оценку деятельности организации, принимать по результатам анализа экономически обоснованные управленческие решения;
- **>** научиться представлять результаты в виде бизнес-проектов, планов, программ, отчетов в соответствии с выбранными походами.

1. Содержание дисциплины «Экономические аспекты управления предприятием»

Тема 1 Общее управление: понятия, эволюция.

Понятие управления. Формы и виды управления. Управление, менеджмент, предпринимательство, бизнес: взаимосвязь понятий. Управляющий и его профессиональные качества. Субъект и объект управления. Функции управления. Цели управления и их классификация. Этапы процесса управления. Экономические методы управления. Предпринимательская деятельность, ее признаки.

Тема 2 Профессионализм менеджмента

Новаторское содержание современного менеджмента. Предпосылки новаторского менеджмента. Смысл новаторского менеджмента. Роль новаторского менеджмента. Классические и новаторские принципы менеджмента. Важнейшие функциональные характеристики современного менеджмента. Деятельность и мастерство менеджера. Менеджмент как наука и искусство. Организационные результаты менеджмента. Типы менеджмента. Роли менеджмента. Методы и инструменты современного менеджера. Взаимодействие менеджмента с внешней средой.

Тема 3 Организация как системный объект управления.

Понятие организации. Жизненный цикл и свойства организации. Предприятие - основное звено экономики. Правовые формы организациипредпринимательской деятельности. Классификация организаций. Виды объединения предприятий: картели, концерны, холдинги, ФПГ и др.

Тема 4 Целенаправленность управления

Миссияорганизации. Целиорганизации, свойствацелей. Понятие, принципы и походы к построению структуры управления. Виды структур управления организацией. Современные тенденции в развитии и оценка структуры управления организацией.

Тема 5 Управленческие решения: процесс принятия и реализации

Управленческое решение как продукт трудадеятельностименеджера Методыиэтапыпринятияуправленческихрешений

Тема 6 Управление развитием организации

Управление потенциалом организации и основы его формирования. Сущность и понятие потенциала предприятия. Показатели, характеризующие потенциал предприятия. Управление потенциалом предприятия. Управление инновационной деятельностью в организации. Предмет инновационной деятельности. Информационной деятельности. Информационное обеспечение инновационной деятельности

Управление инвестиционной политикой организации. Инвестиции предприятий и определение их потребности. Формирование бюджета инвестиций. Инвестиционные проекты и организация их реализации. Оценка эффективности инвестиционных проектов.

Тема 7 Управление экономической деятельностью организации

Учет и контроль на предприятии. Учет на предприятии: виды и задачи. Нормативные правовые акты регулирования учета и учетная политика предприятия. Организация внутреннего контроля на предприятии. Бухгалтерская отчетность предприятия. Бенчмаркинг.

Тема 8 Коммуникационный процесс в организации

Информация и коммуникация в системе управления Коммуникационный процесс: элементы, этапы, барьеры Коммуникационные стили Деловое общение как форма коммуникаций в управлении.

Тема 9 Гуманитарные аспекты менеджмента

Корпоративная культура. Формирование корпоративной культуры, адекватной современным условиям. Этика менеджмента. Социальная ответственность менеджмента. Социально ориентированное предпринимательство. Оценка социальной ответственности менеджмента. Управление этикой и социальной ответственностью организации.

2. Тесты для текущего контроля знаний студентов

1.	Кто считал, что фактор, определяющий	I.	В. Врум;
1.	человеческое поведение, это — ре-	II.	Д. МакКлелланд;
	зультат, ожидаемый вследствие опре-	III.	Д. Маккисиланд,Г. Герцберг.
	деленного поведения?	111.	г. герцоерг.
2.		I.	папі .
۷.	Существенное расхождение между же-	II.	цель;
	лаемым и фактическим состоянием	III.	задача;
	объекта управления и внешней среды	111.	проблема.
3.	— это: При формировании миссии и построе-	I.	опориое представление:
٥.	ния дерева целей на основе экстрапо-	II.	опорное представление;
	-	III.	целевое представление;
	ляции определяется:	111.	оптимистический сце-
4.	O MONO TREMONTO FOR THOUSON AND THOUSE	I.	нарий развития.
4.	О менеджменте, как профессиональной	1.	работе Ф. Тейлора
	специализации и научной дисциплине,		«Принципы научного
	было впервые заявлено в:	TT	менеджмента»;
		II.	докладе Г. Тауна «Ин-
		TTT	женер как экономист»;
		III.	работе А. Файоля «Об-
			щее и промышленное
	П	т	управление»
5.	Пригодность различных методов	I.	процессного подхода;
	управления определяется ситуацией —	II.	системного подхода;
	это основная идея:	III.	ситуационного подхо-
	TT	т	да.
6.	На основе чего осуществляется анализ	I.	матрицы угроз;
	внутренней среды организации?	II.	профиля среды;
7	1,	III.	SNW-анализа.
7.	Кто является автором двухфакторной	I.	Ф. Герцберг;
	теории мотивации, ввел понятия моти-	II.	Д. МакКлелланд;
0	ваторов и гигиенических факторов?	III.	К. Маркс
8.	Метод статистической теории реше-	I.	японская кольцевая
	ний, основанный на разработке вари-		система принятия ре-
	антов развития события, — это:		шений «Кингисе»;
		II.	платежная матрица;
	D	III.	дерево решений.
9.	В какой компании была реализована	I.	«Тойота»;
	концепция организации производства	II.	«Форд»;
	К. Исикавы?	III.	«Самсунг».
10.	Применение методов, учет прогнозных	I.	принцип обоснованно-
	расчетов потребностей рынка, тенден-		сти;
	ций его развития, внутренних возмож-	II.	принцип гибкости;

	ностей и ресурсов, сбалансированность показателей — этот принцип планирования получил название:	III.	принцип непрерывно-
11.		I.	Л. Берталанфи;
	разработан:	II.	М. Фоллетт;
		III.	А. Файолем.
12.	, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	I.	Э. Берн;
	ные люди имеют общие черты: непо-	II.	А. Маслоу;
	средственность; простота, потребность	III.	К. Альдерфер.
	в уединении, автономия; мистический		
12	опыт и т. д.?	т	Г. М
13.	1 2	I.	Г. Минцберг;
	ют от избытка не относящейся к делу	II.	Р. Акофф;
1.4	информации?	III.	П. Друкер.
14.	«Светско-административная» управ-	I.	управления с контро-
	ленческая революция:		лем за деятельностью в
			сфере производства и
			строительства. Про-
			изошла она во времена
			правления Навуходоно-
		***	copa II;
		II.	считается, что это ре-
			волюционное достиже-
			ние в жизни чело-
			вечества привело к об-
			разованию особого
			слоя жрецов-бизнес-
			менов, связанных с
			торговыми операциями,
			ведущих деловую пе-
			реписку и коммерче-
		111	ские расчеты;
		III.	связывается с деятель-
			ностью вавилонского
			царя Хаммурапи (1792-
			1750 гг. до н.э.), издав-
			шего свод законов
			управления государст-
			вом для регулирования
			всего многообразия
			общественных отноше-
			ний между различными
			социальными группами

			населения.
15.	Организация есть совокупность взаи-	I.	процессного подхода;
13.	мозависимых элементов (люди, струк-	II.	системного подхода;
	тура, задачи, технология), которые	III.	ситуационного подхо-
	ориентированы на достижение целей в	111.	да.
	условиях меняющейся внешней среды,		да.
	— это основная идея:		
16.		I.	Оптимум Парето;
10.	мотивации, при котором деятельность	II.	Оптимум мотивации;
	выполняется лучше всего (для данного	III.	Бритва Оккама.
	человека, в конкретной ситуации), по-	111.	Бритва Оккама.
17.	лучил название:	I.	Г фолд:
1/.		II.	Г. Форд;
	как «предоставление людям дешевого		К. Мацусита;
18.	транспорта»?	III.	П. Друкер. «дерево целей»;
10.	Инструмент, с помощью которого	II.	*
	осуществляется систематизация целей	III.	«дерево решений»; диаграмма Исикавы.
19.	системы, — это:	III.	-
19.	Желание утолить жажду — это:	II.	потребность;
		III.	мотив;
20.	Майка Маакан правначина анализаний	III.	цель.
20.	Майкл Мескон предложил следующий	1.	метод анализа микро-
	метод:		окружения на основе
			модели пяти сил конку-
		II.	ренции;
		111.	метод анализа внешней
		III.	и внутренней среды; метод SWOT-анализа
		111.	
			внешней среды органи-
21	Выбарита поиболог получлений воси	I.	зации.
21.		1.	процесс побуждения
	ант определения понятия «мотивация»:		себя и других к отказу
			от желаний, страстей,
		TT	наслаждений;
		II.	процесс побуждения
			себя и других к дея-
			тельности для до-
			стижения личных целей
		III.	или целей организации;
		111.	процесс побуждения
			себя и других к духов-
			ному самосовер-
			шенствованию и само-

			развитию в организа-
22.	Основная идея школы научного управления — это:	I.	ции. создание универсальных принципов управления, которые гарантируют успех и повышение эффективности деятельности лю-
		II.	бой организации; рационализация труда и материальная заинтересованность рабочих ведут к повышению про-
		III.	изводительности труда; для эффективного достижения цели организации необходимо и достаточно наладить межличностные отношения между работниками.
23.	Многоуровневое анкетирование экс-	I.	метод Дельфи;
	пертов — это	II. III.	экспертный метод; эвристический метод.
24.	Какое из определений соответствует понятию «организационная структура управления»?	I. II.	автоматизированная сеть адресной передачи буквенно-цифровой информации и изображений; форма разделения труда в организации и различные методы его координации; совокупность распространенных в обществе
25.	15	I.	взглядов и пред- ставлений, характери- зующих определенное понимание эко- номических процессов. функции и структуры
	тур управления?		достаточно обособлены и практически не свя-

		_	бует максимального использования человеческого потенциала на основе данных психологии и социологии.
30.		I.	Л. Грейнер;
	кризисы организационного развития в	II. III.	Г. Минцберг; И. Адизес.
	сравнении со стадиями развития био-логического организма?	111.	и. Адизес.
31.		I.	развертываемость;
	сколькими более локальными, частны-	II.	соподчиненность;
	ми (может осуществляться по содер-	III.	соотносительная важ-
	жанию, по времени, по уровню) — это		ность.
22	такое свойство цели, как:	т	OTTO OTTO THE DAY WAY TO SEE THE
32.		I. II.	стратегия выживания; стратегия стабилиза-
	ловиях, когда показатели деятельности организации приобретают тенденцию к	11.	ции;
	ухудшению, и никакие меры не изме-	III.	стратегия сокращения.
	няют этой тенденции (уход с рынка,		o spinos so spinos so so spinos so s
	«снятие сливок», реструктуризация,		
	сокращение расходов)?		
33.	1	I.	вертикальное разделе-
	с поступления в производство ресурсов	***	ние труда;
	и кончая выходом из него продукта, —	II.	горизонтальное разде-
	ЭТО:	III.	ление труда; смешанное разделение
		111.	труда.
34.	1 3	I.	матричной структуры;
	лении приоритетов заданий и распре-	II.	дивизиональной струк-
	делении времени для работы специа-	TIT	туры;
	листов над проектами, могут нарушать стабильность функционирования фир-	III.	линейно- функциональной струк-
	мы; трудности установления четкой		туры.
	ответственности за работу подразделе-		Typin.
	ния; возникновение конфликтов между		
	менеджерами функциональных под-		
	разделений и управляющими проектов — это недостатки:		
35.		I.	определение новых на-
	составляет сущность диверсификации?		правлений деятельно-
			сти;
		II.	совершенствование вы-
			пускаемой продукции;

		III.	увеличение объемов производимой продук- ции
36.	Ответы на какие вопросы включает	I.	Что производить?
	экономический выбор:	II.	Как производить?
	•	III.	Сколько производить?
		IV.	Для кого производить?
37.	Что выступает в качестве объединяю-	I.	Капитал.
	щего и управляющего фактора произ-	II.	Предпринимательские
	водства?		способности.
		III.	Земля.
		IV.	Труд.
		V.	Информация.
38.	Что является источником власти и	I.	Знания.
	управления?	II.	Техника.
		III.	Собственность.
		IV.	Люди.
39.	Выберите критерии, по которым осу-	I.	Технология управле-
	ществляется разделение труда в управ-		ния.
	лении:	II.	Функции управления.
			Техника управления.
		III.	Профессиональная под-
			готовка.
		IV.	Иерархия управления.
		V.	Стиль управления.
40.	В управлении различают следующие	I.	Подготовку и принятие
	виды деятельности:		управленческих реше-
			ний.
		II.	Производственную
			деятельность.
		III.	Деятельность по коор-
			динации людей.
		IV.	Деятельность органи-
			зации на рынке товаров
			и услуг
		V.	Деятельность по строи-
4.5	7	-	тельству.
41.	В организации выделяют следующие	I.	Первичный.
	уровни:	II.	Высший.
		III.	Вторичный.
		IV.	Средний.
		V.	Низовой.
42.	Предметом рассмотрения теории	I.	Организационно-

	управления являются:	II.	управленческие отно- шения. Организационно- экономические отно- шения. Технологическая доку- ментация.
43.	Процесс управления включает:	I. II. III. IV. V.	Сбор информации. Переработку ресурсов. Переработку информации. Передачу информации. Хранение товаров.
44.	К характеристикам процесса управления относится.	I. II. III. IV. V.	Цель управления. Техника управления. Функции управления. Стиль управления. Управленческие решения. Структура управления.
45.	Управление — это непрерывный целенаправленный, информационный процесс на коллективы людей и обеспечивающий соответствующее их поведение при изменяющихся внешних и внутренних условиях.	I. II. III.	Направленный Сосредоточенный Уточненный
46.	Организация как система управления характеризуется:	I. II. III.	Наличием признаков, присущих системам управления. Наличием оборудования. Территориальным расположением.
47.	Назовите признаки сложных систем.	I. II. III. V.	Иерархическое расположение элементов системы. Признак целостности. Наличие внешний среды. Эстетичность. Наличие прямых и обратных связей.

48.	Система управления, это:	I.	Совокупность работ, определяющих направ-
			ление деятельности.
		II.	Совокупность взаимо-
			связанных элементов в
			пространстве, располо-
			женных иерархически
		III.	Состав подразделений.
49.	Системный подход, это:	I.	Метод исследования
			систем.
		II.	Метод проектирования
			систем
		III.	Метод контроля сис-
			тем.
50.	Организация в менеджменте, это:	I.	Процесс взаимодейст-
			вия людей для реализа-
			ции определенных це-
			лей.
		II.	Собрание независимых
			специалистов.
		III.	Объединение экспертов
51.	Система характеризуется следующими	I.	Входом.
	элементами:	II.	Процессом.
		III.	Ценой.
		IV.	Выходом.
52.	Организационная структура отражает:	I.	Строение системы
			управления.
		II.	Мотивацию персонала.
		III.	Техническое оснаще-
			ние.
53.	Внутренняя среда организации, это:	I.	Законы.
		II.	Исполнители и руково-
			дители.
		III.	Информационные свя-
			3И.
		IV.	Конкуренты.
54.	К факторам внешней среды относятся:	I.	Производственные
			мощности.
		II.	Потребители.
		III.	Экономические факто-
			ры.
		IV.	Политические факторы.
		V.	Социальные факторы.

55.	Определите правильную последовательность задач организации:	I. II. III. IV.	Совершенствование структуры управления. Увеличение прибыли. Внедрение инноваций. Производство продукции и услуг.
56.	Процесс, с помощью которого руководитель передает часть своих полномочий подчиненным это	I. II. III.	Планирование работы сотрудника Делегирование полномочий Разграничение ответст-
57.	Необходимость делегирования полномочий вызвано	I. II.	венности Ростом масштабов организации. Ограниченными возможностями каждого отдельного менеджера.
		III.	Необходимостью более оперативного принятия решений. Развитием демократического стиля руково-
58.	Организационные полномочия это	I.	дства. Ограниченное право распоряжаться ресурсами. Право определять действия работников.
		III.	Возможность перело- жить на других свои обязанности.
59.	Наличие полномочий обязательного согласования означает право:	I. II.	давать советы руково- дителю отклонять принятые решения
		III. IV.	корректировать принятые решения добиваться внесения изменений в проекты решений.
60.	Организационные полномочия связаны с	I. II. III.	должностью. конкретным человеком. с демократизацией

			и провина
		13.7	управления.
		IV.	с управленческой си-
<i>C</i> 1	П	T	туацией
61.	Полномочия и ответственность связа-	I.	Прямой зависимостью:
	ны между собой:		чем больше объем пол-
			номочий, тем больше и
			ответственность.
		II.	Обратной зависимо-
			стью: чем больше объ-
			ем полномочий, тем
			меньше ответственно-
			сти. Не связаны между
			собой
		III.	Смешанной
62.	Право отклонять решения линейного	I.	Линейные
	руководителя соответствует следую-	II.	Обязательного согласо-
	щему типу полномочий		вания
		III.	Параллельные
		IV.	Аппаратные
63.	Проблемы в процессах делегирования	I.	Психологическими
	организационных полномочий вызва-	II.	Экономическими
	ны причинами:	III.	Организационными
		IV.	Юридическими
64.	Ответственность в результате делеги-	I.	Вместе с полномочия-
	рования полномочий делегируется:		ми.
		II.	Может делегироваться
			вместе с полномочия-
			ми, а может и не деле-
			гироваться.
		III.	Ответственность не де-
			легируется.
65.	Аппаратные полномочия в отличии от	I.	не делегируются.
	линейных	II.	не дают права едино-
			лично принимать ре-
			шения.
		III.	дают больший объем
			прав.
		IV.	предполагают ограни-
			ченную ответствен-
			ность.
66.	Решение задачи предприятия по обес-	I.	для собственника;
	печению потребителей продукцией яв-	II.	общества;
	ляется первоочередной:	III.	бюджета;

		IV.	законодателей;
		V.	природоохранных ор-
		v .	ганизаций;
		VI.	персонала;
		VI.	- '
67 0	105-10-10-10-10-10-10-10-10-10-10-10-10-10-	I.	управляющего.
	Соблюдение действующих стандартов,		для собственника;
	ормативов, государственных законов	II.	общества;
	процессе функционирования пред-	III.	бюджета;
_	риятия является первоочередной за-	IV.	государственных орга-
Д	ачей:		нов власти;
		V.	природоохранных ор-
			ганизаций;
		VI.	персонала;
		VII.	управляющего.
68. O	Основной производственной единицей	I.	производственный уча-
П	роизводственного предприятия явля-		сток;
e	тся:	II.	рабочее место;
		III.	предприятие;
		IV.	цех.
69. П	Іо признаку деятельности предпри-	I.	производственные;
Я	тия бывают:	II.	промышленные;
		III.	по оказанию услуг;
		IV.	по выполнению работ;
		V.	торговые;
		VI.	инвестиционные;
		VII.	транспортные.
70. П	Іо целевому назначению предприятия	I.	производственными;
	ывают:	II.	промышленными;
		III.	по оказанию услуг;
		IV.	по выполнению работ;
		V.	торговыми;
		VI.	инвестиционными;
1		VII.	, ,

3. Практические задания и деловые игры

3.1 Ситуации

Задание 1.

Перечислите какими чертами характера должен обладать современный менеджер. Как вы это прокомментируете: «Успех и неудачи предприятия - это в первую очередь успехи и неудачи менеджмента. Если предприятие работает плохо и нерентабельно, его хозяин меняет не рабочих, а менеджера».

Задание 2.

Охарактеризуйте различие и сходство основных функций менеджмента: планирование, организация, мотивация и контроль. Составьте таблицу и приведите примеры.

Задание 3.

Используя приведенные ниже характеристики, определите черты менеджмента, свойственные ему как науке и как искусству.

- 1. Концепция управления
- 2. Человек как субъект управления
- 3. Научные знания
- 4. Ситуационный подход к управлению
- 5. Принципы управления
- 6. Творческий характер управления
- 7. Взаимоотношения между людьми
- 8. Моделирование и количественные измерения.

Задание 4.

Выделите группы работ, выполнение которых соответствует классификации ролей менеджеров, предложенной Г. Минцбергом:

- 1. Информационные.
- 2. Финансовые.
- 3. Коммуникативные.
- 4. Производственные.
- 5. Межличностные.
- 6. Технологические.
- 7. Организационные.
- 8. Принятие решений.

Задание 5.

Подумайте и ответьте на вопрос.

Главная задача менеджера - максимизация прибыли, получаемой компанией. Вместе с тем все большее значение приобретают социальная ответственность менеджера перед обществом, его конкретные действия, обеспечивающие ре-

шение социальных проблем, стоящих перед страной.

В связи с этим существуют две позиции. Сторонники одной позиции считают, что социальные проблемы должно решать государство, а бизнес - только «делать деньги». Они обосновывают свою позицию тем, что деятельность в социальной области ведет к снижению прибылей компании, ухудшению ее конкурентоспособности, росту издержек, которые в последующем ведут к росту цен (нанося ущерб потребителям) и другим отрицательным последствиям.

Сторонники другой позиции считают, что бизнесмены имеют перед обществом моральные обязательства, и предпринимаемые ими действия, способствующие решению социальных проблем, могут оказать большую пользу предпринимателям, повысить их имидж в обществе и быть неплохой рекламой.

Чью позицию вы разделяете и почему?

Задание 6.

Подумайте и ответьте на вопрос.

Из наблюдений президента железнодорожной компании: «Многие менеджеры железнодорожных управлений заняты тем, что проверяют билеты, смазывают оси, прочищают паровые свистки и показывают повару вагона- ресторана, как делается салат. И потом еще удивляются, что их дела кончаются провалом».

А чем же должны заниматься менеджеры?

Задание 7.

Используя принципы менеджмента Комоскэ Мацусита, ответьте на вопросы: В чем заключается социальная направленность менеджмента? Каким образом можно разумно совмещать в менеджменте частное и общественное начало? В 1932 г. была основана японская кампания «Мацусита Электрик Индастриал Ко, Лтд», являющаяся одним из мировых лидеров в производстве электротехники и электроники. В России, как и в других странах известны торговые марки этой компании: «Техникс» и «Панасоник».

Основатель компании Комоскэ Мацусита сформулировал следующие основные положения менеджмента:

- не хитри, будь честным;
- ↓ будь хозяином на своем месте;
- 🖶 не живи вчерашним днем, постоянно совершенствуй свои знания;
- 🖶 относитесь с уважением и вниманием к окружающим;
- все время помни о внешнем мире, приспосабливайся к законам его развития;

- 🖶 Коммуникации в менеджменте: мотивация, стили управления.

Задание 8.

Проанализируйте ситуацию и заполните таблицу.

«Десять лет спустя»

После окончания педагогического университета прошло 10 лет, и однокурсники собрались на вечер выпускников. Вспоминали студенческие годы, как учились, какие планы строили на будущее и, конечно, обсуждали реализацию этих планов, рассказывали, чего добились в этой жизни, кто кем стал.

Лена: Окончив университет, я устроилась на работу в детский сад обыкновенным воспитателем. Работа в саду меня устраивала, потому что полдня свободно, близко к дому, летом большой отпуск. Но только с коллективом мне не повезло! Сплетни, заговоры друг против друга, никто никому не помогал! Неуютно мне как-то там было, с каждым днем все меньше и меньше хотелось идти на работу. Да и личный вклад в деятельность детского сада я не особо чувствовала. Поначалу старалась: оформляла группу, разрабатывала интересные занятия, пыталась поделиться своими находками с коллегами. Но это было никому не нужно, никто не замечал моих стараний. Я проработала в этом саду три года, потом вышла замуж, родила и ушла в декретный отпуск. Когда отпуск закончился, я поняла, что не хочу возвращаться в сад, в котором работала. Поэтому начала поиски другого места работы. Так я нашла детский сад «Родничок» и очень этому рада, у нас замечательная заведующая, молодой коллектив, и главное, очень дружный. Мы все вместе отмечаем праздники, выезжаем с семьями на пикники. Да и в работе помогаем друг другу. Вот уже несколько лет я с радостью хожу на работу и получаю удовольствие от взаимодействия с детьми и коллегами!

Катя: Мне очень повезло, потому что я после университета смогла устроиться на работу старшим воспитателем в детский сад. Поначалу было очень трудно: сами знаете — знаний много, а практики ноль. Но я не сдавалась, окончила курсы повышения квалификации для старших воспитателей, изучала, как работают мои коллеги в других садах. Ведь я хотела многого добиться! Надо признаться, что мне и здесь очень повезло. У нас в хороший педагогический коллектив, коллеги-методисты из других мне всегда помогали. Со временем я пошла на повышение. Уже через четыре года я стала заведующей детским садом, а в прошлом году перешла на работу в окружное управление образованием. Сейчас работать стало сложнее, расширился круг моих обязанностей. Поэтому приходится постоянно заниматься самообразованием. Но мне очень интересно работать, и я знаю, что от меня очень многое зависит.

Mama: С работой мне в отличие от вас, девочки, не повезло. Сначала я пошла в детский сад воспитателем. Тоска, только и слышала: «Маша, надо писать план, надо выступить на педагогическом совете». Гоняли, как девочку, а не выпускницу университета. Почему-то заведующая думала, что я это должна была делать?! Да еще за такую смешную зарплату! Правда, я не сдавалась. Например, старший воспитатель просит выступить на окружном методическом объединении, а я ей в ответ говорю, что это в мои должностные обязанности не входит! Хотите, чтобы я время свое свободное тратила, тогда давайте определим размер дополнительной денежной компенсации. А то что — я глупее всех и должна за «спасибо» работать? Правда, в саду было сокращение и меня почему- то первой сократили. Хотя надо заметить, там многие высшего образования не имели, а я ведь выпускница университета! Что говорить, кругом несправедливость!!! Но я особенно расстроилась и пошла искать работу, пыталась устроиться специалистом по физическому воспитанию. Вот уже сменила пять садов. Не судьба и только! Посудите сами, то они требования огромные предъявляют, а зарплата ноль, то говорят, что дополнительные курсы надо проходить, как будто у меня не высшее университетское образование. Сейчас работаю в одном садике, но коллектив «не фонтан», да и зарплата так себе. Может быть, Катя, ты меня по старой дружбе куда-нибудь устроишь поприличнее?

Выполните задание, заполнив таблицу:

Участницы вечера	Лена	Катя	Маша		
Вопросы					
1. Определите, какие потребно-					
сти превалируют у членов опи-					
сываемой группы?					
2. Каковы формы					
проявления потребностей у уча-					
стниц?					
3.Проанализируйте особенности	Содержательные теории мотивации				
мотивационной сферы участниц					
вечера встреч выпускников, ис-	Процессуальные теории мотивации				
пользуя различные теории моти-					
вации					
(назвать по одной теории по од-					
ной теориикоторая больше про-					
является у каждой участницы).					
4. Раскройте, каким образом					
осуществлялось стимулирование					
сотрудников в представленных					
учреждениях?					
5. Каким образом на месте Кати					
отреагировали бы вы на просьбу					
Маши? Аргументируйте свой от-					
вет.					

Задание 9.

Определите по каждой ситуации отдельно тип общения руководителя с подчиненными, если они обладают следующими характеристиками:

- Не могут выполнять работу и не хотят брать на себя ответственность.

На таких работников руководителю приходиться воздействовать с помощью приказа и распоряжения, в которых прописывается задание и ответственность, на основании которых сотрудникам приходится выполнять работу.

- Хотят взять на себя ответственность, но не в состоянии выполнить работу.

В таком случае руководитель принимает участие в разъяснении задания для своих сотрудников, т.к. если сотрудник проявляет ответственность, значит у него высокая мотивация к выполнению работы. Поэтому руководителю нужно отслеживать этапы выполнения работы и принимать участие в корректировке выполняемых действий.

- Могут выполнить работу, но не хотят.

В данном случае руководитель должен внушить сотруднику, что у него есть силы, знания и умения, для того чтобы выполнить данную работу. Возможно, привести пример прошлых удачных заданий, чтоб человек почувствовал уверенность в своих силах.

- Могут и хотят выполнить работу.

Это идеальный вариант сотрудника. В данном случае руководитель делегирует полномочия и лишь разъясняет задачу для выполнения работы.

Задание 10.

Обоснуйте ваши действия по отношению к названным подчиненным по следующей схеме:

Этапы	Стиль действия руководителя				
	Приказание	Внушение	Участие	Делегиро-	
Разъяснение задачи					
Разъяснение выпол- нения					
Предварительный контроль					

Задание 11.

Подумайте и ответьте на вопросы, аргументируйте свой ответ.

При общении с партнерами и клиентами (отдельными лицами, категориями граждан и семьями, нуждающимися в социальной поддержке и защите), можно использовать следующие подходы:

- ❖ Создать доверительную атмосферу при общении.
- ❖ Попросить клиента более подробно рассказать о проблеме.

- ❖ Помочь клиенту глубже вникнуть в ситуацию, делая по ходу беседы краткие, запоминающиеся обобщения-заключения.
- ❖ Ориентировать партнера на творческие рассуждения, чтобы проблема получила более разностороннее освещение.
- ❖ Убедить партнера, что откладывать решение сложившейся ситуации невыгодно, это позволит определить реальность намерений партнера о сотрудничестве с вами.
- ❖ Изложить собственное решение проблемы, но наряду с другими возможными. Тогда партнер выберет решение самостоятельно, но скорее всего предложенное вами.

Вопросы:

- 1. Какой из отмеченных подходов, на ваш взгляд, наиболее эффективен?
- 2. Какие подходы в деловых переговорах, способствующие их успеху, вы могли бы еще предложить?

Задание 12.

Проанализируйте примеры. Аргументируйте свой ответ.

Имеется несколько кандидатур. Каждый претендент отличается следующимикачествами:

- А. Первый стремится, прежде всего, к тому, чтобы наладить доброжелательные товарищеские отношения в коллективе, создать на работе атмосферувза-имного доверия и дружеского расположения, предпочитает избегать конфликтов, что не всеми понимается правильно.
- Б. Второй часто предпочитает в интересах дела идти на обострение отношения, «невзирая на лица», отличается повышенным чувством ответственностиза порученное дело.
- В. Третий предпочитает работать строго по правилам, всегда аккуратен ввыполнении своих должностных обязанностей, требователен к подчиненным.
- Г. Четвертый отличается напористостью, личной заинтересованностью вработе, сосредоточен на достижении своей цели, всегда стремится довести делодо конца, не придает большого значения возможным осложнениям во взаимоотношениях с подчиненными.
- Какую кандидатуру вы выберите?

Задание 13.

Опишите как можно подробнее свою будущую профессиональную деятельность. Составьте список ситуаций общения, типичных для работы по нашей специальности. Обсудите (пополните при необходимости) этот список с успешными представителями своей профессии. К каким из этих ситуаций им готовы уже сегодня?

3.2 Деловые игры

1. «Создание фирмы»

Цель: обобщить закрепить полученные знания, отработатькоммуникативные навыки.

Время проведения: 60 мин.

На первом этапе деловой игры группа разделяется на 2-3 команды. Каждая команда должна:

- 1. Придумать название организации.
- 2. Сформулировать миссию фирмы.
- 3. Охарактеризовать продукцию фирмы (товар или услугу).
- 4. Описать конкурентные преимущества фирмы.
- 5. Продемонстрировать рекламный ролик для своей продукции.
- 6. Описать особенности внутренней среды организации ее орг. структуру, стиль руководства, корпоративную культуру.
- 7. Оценить эффективность действующей стратегии фирмы.
- 8. Определить сильные и слабые стороны компании, в чем возможности и угрозы для нее.
- 9. Оценить конкурентоспособность фирмы.
- 10.Описать возможные стратегические перспективы компании.
- 11. Определить возможные стратегические проблемы компании.

Завершающий этап игры - дебаты. На этом этапе каждой из команд задаются вопросы. Игроки команд обстоятельно отвечают на все вопросы.

Перед началом игры выбираются эксперты, которые проводят обстоятельный анализ каждого пункта и объясняют свое решение.

2. «Завтрак с героем»

Цель: отработать навыки убеждения и умение найти аргументы в пользу своей позиции.

Время проведения: 30 мин.

Материалы: ручки, листы бумаги.

Группе предлагается представить, что у каждого из присутствующих есть возможность позавтракать с любимым человеком. Это может быть знаменитость настоящего, или историческая фигура прошлого, или обыкновенный человек, который произвел на вас впечатление в какой-то момент жизни. Каждый должен решить для себя, с кем он хотел бы встретиться, и почему. Нужно записать имя своего героя на листе бумаги и поделиться на пары, затем надо решить с кем из героев вы будете встречаться. Потом пары объединяются в четвёрки и проделывают тоже самое, затем объединяется вся группа и выбирает одного героя.

Вопросы для обсуждения:

- 1. Почему остался именно этот герой?
- 2. Легко было уступать и почему вы уступали?
- 3. Какие чувства вы испытывали, когда с вами не соглашались?
- 4. Что вы испытывали, когда с вами соглашались?
 - 5. Часто ли вы в жизни сталкиваетесь с ситуацией выбора?

3. «Мне необходима помощь!..»

Цель: потренироваться в осознании собственных поведенческих моделей; закрепить навыки диалогового стиля общения в практике лидера.

Время: 30-40 минут.

Группа разбивается на подгруппы в 3-5 человек. На доске записаны роли:

- > друг;
- > начальник;
- > партнер;
- > подчиненный;
- ➤ сосед;
- > дальний знакомый;
- коллега по работе.

Ведущий просит каждую подгруппу задуматься над тем, как одна и та же информация трансформируется в различной ситуации, применительно к различным людям, в зависимости от формы высказывания.

Насколько мы успешны в том, что можно было бы назвать уместным поведением - реакциями, адекватными той ситуации, месту, в которых мы оказались, людям, с которыми мы общаемся?

- ✓ Мне необходима помощь! обращаетесь вы к различным людям и получаете в ответ...
- ✓ Давайте проверим, как каждый из перечисленных на доске людей может отреагировать на вашу просьбу. Построим работу следующим образом:
- ✓ в каждой подгруппе определите для себя, о каком виде деятельности будет идти речь, в какой помощи вы нуждаетесь;
- ✓ каждый попытается представить себе (можно сделать необходимые пометки), как будет развиваться сцена-диалог с каждым из героев, указанных в нашем списке;
- ✓ следующий этап заключается в том, что в группе проигрываются все варианты диалога со всеми героями. Каждый из участников подгруппы может поучаствовать в импровизированной сцене-диалоге, предъявив товарищам свое видение ситуации и разыграв с партнером свой вариант развития сцены;
- ✓ последний этап обсуждение. Чтобы сделать его эффективным и конкретным, раздаем каждой подгруппе листок с наводящими вопросами:
- **1.** Насколько варианты, которые были заранее подготовлены вами, вписываются в общее представление группы о том, как может развиваться ситуация?
- 2. Считаете ли вы свои предложения оптимальными после того, как познакомились с мнениями других участников команды?
- **3.** Считаете ли вы свой вариант развития сюжета более примиренческим, более агрессивным, более нейтральным, более интеллигентным, чем варианты, предложенные товарищами? Говорит ли выбранный вами

способ реакции о стиле вашего поведения в реальной обстановке?

4. Что в реакциях и предложениях товарищей по группе показалось вам неприемлемым? Что стало неожиданностью? С чем вы готовы безоговорочно согласиться?

Завершение. Приглашаем все группы соединиться в форум. Предлагаем участникам игры самостоятельно определить, что являлось для них главным в проведенном упражнении, в чем его польза и учебный потенциал. Поощряем высказывания перед общим форумом. Подводим итог выступлениям.

4. «Роль руководителя в ситуации конфликта» Методические указания

Руководители в среднем тратят 20% своего времени на разрешение различного рода конфликтов. В условиях кризиса организации, угрозы банкротства, когда возникает ситуация повышенной конфликтности, руководителям особенно трудно найти верное решение. Чаше всего руководители используют упрощенную модель управление конфликтом. Ее суть:

- отсутствие направленности на сотрудничество;
- подчеркивание различий, игнорирование общих точек зрения;
- ставка на «моральный разгром» или устранение противника («выигрыш-проигрыш»);
 - полярность в оценке одних и тех же фактов.

В некоторых организациях даже введены «запреты» на конфликтные ситуации, что специально оговаривается в правилах, регламентирующих поведение сотрудников организации. В результате разрываются контакты, ситуация выходит из-под контроля. Вместе с тем мировой опыт свидетельствует о том, что именно конфликтные ситуации могут являться точками роста и развития организации, могут дать существенный толчок для формирования в ней новых отношений.

Однако для реализации этой важной функции конфликтов требуются два существенных условия:

- во-первых, изменение отношения руководителя к конфликтам, формирование позитивного отношения к ним и умения «видеть» в конфликтах конструктивное начало;
- во-вторых, формирование у руководителя умения анализировать конфликтные ситуации, управлять ими, обогащение «репертуара» технологий разрешения конфликтов.

Конфликтология рекомендует конструктивную модель поведения руководителя, суть которой состоит в том, чтобы привести конфликтующие стороны к совместному обсуждению проблемы. Руководитель при этом:

- выступает в качестве организатора диалога, демонстрируя не слабость, а неагрессивность намерений, жест доброй воли;
- предоставляет конфликтующим сторонам возможность спокойно обосновать свои претензии, способы разрешения предмета спора и желаемого конечного результата;

- формулирует права конфликтующих сторон, определяет допустимые формы поведения.

Вопреки традиционному мнению о предпочтительности «жестких» решений в управленческой деятельности сотрудничество дает шанс найти в ходе дискуссии способствующие выходу из тупика решения.

Основные положения этики управления, культуры управленческого труда сводятся к следующим подходам:

- руководитель призван быть управляющим, полагающимся не на свою власть, а на помощь и кооперацию подчиненных; он не ищет «козла отпущения», а показывает, как надо сделать;
- от руководителя требуется уверенность в себе и своем бизнесе, которая демонстрирует его способность владеть ситуацией в любых условиях;
- огромное значение имеет способность ценить время подчиненных. Непроизводительные затраты времени как своего, так и подчиненных - сигнал неудовлетворительного стиля руководства;
- руководитель обязан своевременно информировать подчиненных о недостатках в их работе, быть способным выслушивать и учитывать замечания о своих недостатках. Нельзя критиковать ради критики;
- строгость, требовательность к подчиненным всегда должна быть обоснована; негативной оценке подвергается не личность, а тот или иной промах человека;
- важные качества руководителя вежливость, тактичность. Каждый человек всегда внутренне протестует против грубости; приказы нужно отдавать в вежливой форме;
- важно как умение говорить, так и умение слушать, излагать свои мысли кратко и четко; важно дать человеку возможность выговориться, снять психологическое напряжение;
- непременное условие успеха руководителя знать и изучать своих подчиненных, проявлять заботу об их потребностях и проблемах.

Исходные данные и постановка задачи

Прочтите и обдумайте два интервью с генеральными директорами крупных организаций. Ответьте не следующие вопросы:

- 1. Можно ли сделать какие-то выводы относительно стабильности и успеха в деятельности данных организаций?
- 2. Можно ли отнести обоих директоров к разряду эффективных и профессионально пригодных руководителей? Обоснуйте свои выводы. Укажите резервы успеха, которые не используются ни тем, ни другим.
- 3. Как быть, если с вами рядом работает человек, который неприятен вам своими манерами, внешним видом, привычками?
- 4. Как должны вести себя подчиненные, чтобы не провоцировать конфликты со своим первым руководителем?
- 5. Какие наблюдения и выводы вы могли бы еще добавить к обсуждению данных интервью?

Интервью с генеральным директором №1

Вопрос: Каким образом Вы находите выход из конфликтов внутри Вашей организации?

Ответ: Я не собираюсь тратить время на решение конфликтов.

Вопрос: Как складываются Ваши отношения с подчиненными?

Ответ: Я постоянно им говорю, что они плохие работники; у нас нет кадров; у меня нет помощников; мне приходится работать самому за вас.

Интервью с генеральным директором №2

Вопрос: Почему Вы уволили своего заместителя?

Ответ: Вы понимаете, он с самого начала меня очень раздражал!

Вопрос: Чем он Вас раздражал?

Ответ: Меня раздражало в нем все! Если бы вы видели, как он пьет кофе, как разворачивает конфеты, как шуршит бумажками! Я его уволил, ничего не сказав.

Вопрос: Кто в Вашей фирме, кроме Вас, принимает решения?

Ответ: Все решения принимаю Я!

Вывод автора интервью. Работники современных российских предприятий не защищены ни в личностном плане, ни в законодательном. Они в полной власти первых руководителей, не обученных культуре управленческого труда.

4. Перечень учебной литературы, рекомендуемой для освоения лисциплины

1. Зайцев, Е. А.

Исследование методологии кадрового менеджмента. Повышение эффективности процесса управления человеческими ресурсами при выполнении инвестиционных проектов: монография / Е. А. Зайцев. — Саров: Российский федеральный ядерный центр — ВНИИЭФ, 2014. — 155 с. — ISBN 978-5-9515-0252-0. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: http://www.iprbookshop.ru/60845.html

2. Хорев А.И.

Методы научных исследований в экономике [Электронный ресурс]: учебное пособие / А.И. Хорев [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — Воронеж: Воронежский государ- ственный университет инженерных техно- логий, 2013. — 127 с. — 978-5-89448-988-9. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/47431.html

3. Дресвянников, В. А.

Менеджмент организации : Учебное пособие / Дресвянников В. А. - Саратов : Вузовское образование, 2014. - 137 с. URL: http://www.iprbookshop.ru/23580.html

4. Мангутов, И. С.

Менеджмент социально-экономических систем: История отечественного управления. Учебное пособие / Мангутов И. С. - Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, ЭБС ACB, 2014. - 252 с. - ISBN 978-5-9227-0503-5. URL: http://www.iprbookshop.ru/30004.html

5. Инжиева, Д. М.

Управление персоналом [Электронный ресурс] : Учебное пособие (курс лекций) / Д. М. Инжиева. - Симферополь : Университет экономики и управления, 2016. - 268 с. - ISBN 2227-8397. URL: http://www.iprbookshop.ru/73272.html

Современные профессиональные базы данных

1. Федеральная служба государственной статистики

Адрес pecypca: http://www.gks.ru/

2. Центральный банк Российской Федерации

Адрес ресурса: http://www.cbr.ru/

3. Ресурсы издательства WorldBank

Адрес ресурса: https://www.worldbank.org/

4. РосБизнесКонсалтинг — информационное аналитическое агентство Адрес ресурса: https://www.rbc.ru/

5. Россия и всемирная торговая организация

Адрес ресурса: https://wto.ru/

6. АК&М — экономическое информационное агентство

Адрес pecypca: http://www.akm.ru/

7. Bloomberg -Информационно-аналитическое агентство

Адрес pecypca: https://www.bloomberg.com/europe

8. CATBACK.RU — Справочник для экономистов

Адрес pecypca: http://www.catback.ru/

9. Единый портал бюджетной системы Российской Федерации

Адрес pecypca: http://budget.gov.ru/

10. Независимый финансовый портал Адрес ресурса: https://www.finweb.com/

ЭКОНОМИЧЕКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ПРАКТИЧЕСКОЙ И САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

для студентов всех специальностей и направлений очнойдля направления 38.04.01Экономика профиль «Экономика предпринимательства» очной и заочной форм обучения (магистратура)

Составитель: к.э.н., доцент Агафонова М.С.

Подписано к изданию 22.03.2022 г. Объем 328 Кб. ФГБОУ ВО «Воронежский государственный технический университет» 394026 Воронеж, Московский проспект, 14